

# SalesExpo

Die cloudbasierte 360° Vertriebs-CRM-Lösung



## EINLADUNG

Lernen Sie kostenlos neue Herangehensweisen und Techniken kennen, die die „Königsklasse“ Vertrieb vereinfachen. Lassen Sie sich bei einer exklusiven Führung durch eines der größten Rechenzentren Frankfurts beeindrucken.

31.10.2014

11:00 bis 15:00 Uhr

Lyonerstr. 28,  
60528 Frankfurt

# SalesExpo

Unsere CRM-Lösung hat den 360 Grad-Blick auf den Kunden.

Mit einer Lösung Vertrieb, Service und Marketing abbilden? Ja, mit unserem CRM haben Sie alle relevanten Kundendaten auf einen Blick. Ein zusätzliches Tool ermöglicht die mediale Unterstützung des Vertriebs.

Auf unserem Event erhalten Sie wertvolle Tipps, neue Herangehensweisen und Techniken, die den Vertrieb vereinfachen und zusätzlich eine exklusive und spannende Führung durch eines der größten Rechenzentren Frankfurts.

Mehrwerte:

► **Sicherheit und Systemstabilität der Cloud-Lösung**

In Zeiten von Abhörskandalen und Datenklau hat die Sicherheit für Unternehmensdaten oberste Priorität. Wir beantworten Ihre Fragen zum Thema Sicherheit und zeigen Ihnen Stolpersteine und Lösungen auf.

► **Vertriebsaktivitäten**

▷ **Besucherbericht**

Den nächsten und letzten Besuchstermin immer im Blick.

▷ **Verkaufschancen**

Immer wissen, was gerade in der Verkaufs-Pipeline ist.

► **Reisemanagement**

Ermöglichen Sie Ihren Mitarbeitern eine schnelle und übersichtliche Reisekostenabrechnung.





► **Gebietsmanagement**

Vertriebsgebietsplanung leicht gemacht. Ordnen Sie Firmen automatisch nach Ihren Vorgaben den Vertriebsgebieten zu.

► **Routenplanung**

Mit plus.TravelPlanning organisieren Sie Ihre Besuche effizient.

► **Alles Wichtige immer verfügbar**

Präsentationen, Videos und Animationen sind zentral gespeichert und immer abrufbar – von überall und für jeden Vertriebsmitarbeiter.

► **Immer auf den neuesten Stand**

Ohne sich selbst darum kümmern zu müssen, werden allen Vertriebsmitarbeitern immer die aktuellsten Vertriebsinformationen zur Verfügung gestellt – gesteuert über die Cloud.

# SalesExpo

Die cloudbasierte 360° Vertriebs-CRM-Lösung



Wir würden uns freuen, Sie zu diesem Event begrüßen zu dürfen.

Bitte melden Sie sich an unter:

[www.maxit-consulting.de/salesexpo-das-event/](http://www.maxit-consulting.de/salesexpo-das-event/)

in Kooperation mit

**maxIT**  
Consulting GmbH

**m** Raber+Märcker  
Prinzip Partnerschaft  
Raber+Märcker Gruppe  
by Konica Minolta

und

**Zeitwerk** 

**maxIT Consulting GmbH**  
Schwarzwaldstraße 5  
76767 Hagenbach  
Tel.: +49 7273 949467-0  
Fax: +49 7273 949467-930  
Internet: [www.maxit-con.de](http://www.maxit-con.de)

**Raber+Märcker GmbH**  
Niederlassung Ettlingen  
Ludwig-Erhard-Straße 2  
76275 Ettlingen  
Tel.: +49 7243 94738-0  
Fax: +49 7243 94738-9  
Internet: [www.raber-maercker.de](http://www.raber-maercker.de)

**ZEITWERK GmbH**  
Ludwig-Erhard-Straße 2  
76275 Ettlingen  
Tel.: +49 7243 5316-0  
Fax: +49 7243 5316-25  
Internet: [www.zeitwerk.de](http://www.zeitwerk.de)